株主の皆様へのお知らせ

第64期定時株主総会 決議ご通知　第64期定時株主総会において、下記のとおり報告並びに決議されました。

記

報告事項

第64期(自2025年9月1日　至2026年8月31日)事業報告及び計算書類の内容報告の件
本件は、上記の内容を報告いたしました。

決議事項

第1号議案　剰余金の処分の件
本件は、原案どおり承認可決されました。期末配当金は、1株につき29円と決定いたしました。

第2号議案　取締役(監査等委員である取締役を除く。)6名選任の件
本件は、原案どおり承認可決され、中澤裕二、荒川忠士、紫藤竜二、久保田一史、秋保徹及び松田健治の6氏が再選され、それぞれ就任いたしました。
なお、松田健治氏は会社法第2条第15号に定める社外取締役であります。

第3号議案　監査等委員である取締役1名選任の件
本件は、原案どおり承認可決され、髙井章光氏が再選され、就任いたしました。なお、髙井章光氏は会社法第2条第15号に定める社外取締役であります。

第4号議案　補欠の監査等委員である取締役1名選任の件
本件は、原案どおり承認可決され、山宮慎一郎氏が選任されました。なお、山宮慎一郎氏は会社法第2条第15号に定める補欠の社外取締役であります。

以上

配当金のお支払いについて

第64期期末配当金は、同封の「配当金領収証」により、最寄りのゆうちょ銀行または郵便局の貯金窓口において取扱期間内(2026年11月19日から2026年12月30日まで)にお受け取りください。

また、銀行預金口座へ振り込みご指定の株主のみなさまには、「配当金計算書」及び「お振込先について」を同封いたしましたので、ご確認ください。

株主優待情報

コジマの株主様お買物優待券が「ビックカメラ」、「ソフマップ」の店舗でもご利用いただけます。

当社では皆様の日頃のご厚情に感謝し、所有株式数および保有期間に応じて、「株主様お買物優待券」を、年2回贈呈いたします。



合計1,000円(税込み)以上のお買上(特定商品を除く)で、お買上金額までご利用いただけます。

ご優待内容

証券コード	7513 株式会社コジマ			
基準日	2月末日		8月末日	
発送時期	5月下旬頃		11月下旬頃	
使用期限	同年11月末日		翌年5月末日	
所有株式に応じた株主優待制度	**100**株以上	**2**枚 (2,000円)	**100株以上**	**2枚 (2,000円)**
	500株以上	**4**枚 (4,000円)	**500株以上**	**4枚 (4,000円)**
			1,000株以上	**6枚 (6,000円)**
	1,000株以上	**6**枚 (6,000円)	**3,000株以上**	**16枚(16,000円)**
			5,000株以上	**21枚(21,000円)**
保有期間に応じた株主優待制度(100株以上保有)	—		**1**年以上**2**年未満(連続3・4回保有)	**1**枚 (1,000円)
			2年以上(連続5回以上保有)	**2**枚 (2,000円)

株主優待制度について	毎年8月末日および2月末日現在の保有株式に応じて、株主様お買物優待券を年2回、5月・11月に贈呈いたします。
長期保有優待制度について	通常の株主優待制度に加えて、保有期間に応じて、株主様お買物優待券を追加贈呈いたします。
有効期限	2月末日基準日(5月発行分):発行年の11月30日まで 8月末日基準日(11月発行分):発行翌年の5月31日まで

※インターネット通販は「コジマネット」でご利用いただけます。
詳しくは株主様お買物優待券裏面をご覧ください。

株主メモ

証券コード	7513
事業年度	9月1日～翌年8月31日
剰余金の配当基準日	8月31日(中間配当を行う場合は、取締役会の決議により、2月末日現在の株主に対し、お支払いいたします。)
定時株主総会	毎年11月
株式の売買単位	100株
株主名簿管理人および特別口座管理機関	東京都千代田区丸の内一丁目3番3号 みずほ信託銀行株式会社
公告方法	電子公告により当社ホームページにて掲載します。 (https://www.kojima.net/corporation/ir/public.htm) ただし、やむを得ない事由によって、電子公告による公告をすることができない場合には、日本経済新聞に掲載して行います。

株式に関する住所変更等のお届出およびご照会について

	証券会社に口座をお持ちの場合	特別口座の場合
郵便物送付先	お取引の証券会社になります。	〒168-8507 東京都杉並区和泉2-8-4 みずほ信託銀行株式会社 証券代行部
電話お問い合わせ先		0120-288-324(フリーダイヤル)
お取扱店		みずほ信託銀行株式会社 本店および全国各支店
ご注意	未払配当金の支払い、支払明細発行については、右の「特別口座の場合」の郵便物送付先・電話お問い合わせ先・お取扱店をご利用ください。	電子化前に名義書換を失念して、お手元に他人名義の株券がある場合は至急ご連絡ください。

株主総会資料の電子提供制度(書面交付請求)についてのお問い合わせ

「お取引の証券会社」または下記「みずほ信託銀行」までお問い合わせ願います。
みずほ信託銀行 証券代行部
ホームページ　https://www.mizuho-tb.co.jp/daikou/index.html
フリーダイヤル 0120-288-324(土・日・祝日を除く 9:00～17:00)
電子提供制度専用ダイヤル 0120-524-324(土・日・祝日を除く 9:00～17:00)

BicCamera GROUP くらし応援 コジマ
栃木県宇都宮市星が丘二丁目1番8号

FSC ミックス 紙 | 責任ある森林管理を支えています FSC® C013080
UD FONT
VEGETABLE OIL INK
環境に配慮したFSC®認証紙と植物油インキを使用しています。

株主様限定クーポン



TOP MESSAGE

株主の皆様へ～創業70周年の節目を越えて～

**株主の皆様におかれましては、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。
また、平素より格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。
当社は、1955年の創業から2025年4月で70周年を迎えました。
これもひとえに株主の皆様をはじめとするステークホルダーの皆様のご支援の賜物と、心より感謝申し上げます。**

◇ お客様の「くらし応援」企業として

当社は、「家電を通じて 笑顔あふれる 明るく暖かいみらいをつくる くらし応援企業であること」のパーパスのもと、「お客様のくらしを『より快適に』『より便利に』『より楽しく』します。くらし応援コジマ」をビジョンに掲げ、地域の皆様からもっとも身近で愛され必要とされる企業を目指しております。

当期の経営戦略として掲げている「生産性向上戦略」及び「成長戦略」を推進するとともに、サステナビリティ経営に取り組むことで、企業価値の向上に努めております。

◇ 当社の取り組み

2026年8月期につきましては、中東情勢の動向や自然災害による影響が注視される中、原材料価格の高騰や、円安に伴う物価上昇が継続するなど、当家電業界においても、非常に厳しい市場環境が続いておりました。

このような状況の中、当社は創業70周年特別企画、IPコラボレーションを展開するなど、リブランディングの推進に取り組み、幅広い顧客層の獲得に努めてまいりました。

また人時生産性を高めるため、販売員が接客に集中できる環境づくりに取り組み、今期より新設した「営業支援部」を中心として、お客様視点を重視した顧客満足度の向上、研修センターを活用した接客研修の拡充、電子棚札の全店導入を行い、業務効率化を図ってまいりました。

◇ 2026年8月期の業績

当事業年度の売上高につきましては、東京ゼロエミや「2027年問題」を背景としたエアコンの追い風に加え、携帯電話の買い替え需要、Windows10サポート終了に伴うパソコンの需要を着実に取り込んだことから、前年に対し増収となりました。

利益面では、比較的粗利率の低い携帯電話やゲーム機等の売上構成比の上昇により、粗利率を押し下げる影響があったものの、高付加価値商品の拡販に努めたことにより、売上総利益率、売上総利益額ともに前年を上回りました。販売費及び一般管理費については、継続的な人的資本投資により人件費が増加したことに加えて、創業70周年記念セールの実施により広告宣伝費・販売促進費が増加し、販管費額は前年を上回ったものの、売上高の伸長に伴い、売上高に対する販管費率は減少いたしました。

以上のことから、通期の売上高、各段階利益は、前年を上回る結果となりました。

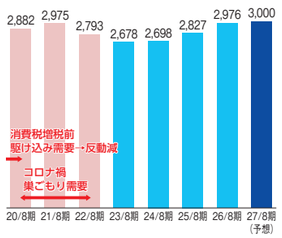
引き続き、皆様に親しまれ、愛される企業として、更なる企業価値の向上に努めてまいります。株主の皆様には、今後とも一層のご支援ご協力を賜りますよう、お願い申し上げます。



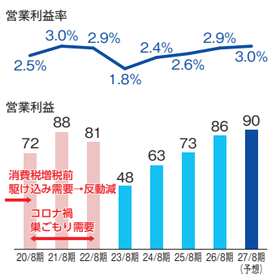
代表取締役社長
中澤 裕二

財務ハイライト

売上高(億円)



営業利益(億円)／営業利益率



▶ 業績予想(2027年8月期)

次期につきましては、業界再編の動きが活発化する中、商品戦略の強化、接客品質の向上に取り組むことで、他社との差別化を図るとともに、家電販売力の向上に努めてまいります。

この取り組みの一環として、新たに設置した「在庫管理室」を中心に、需要の高い商品や戦略在庫は販売機会のロスを発生させないよう在庫を確保する一方、長期滞留在庫などのリスク在庫は削減を行うことで、販売機会の最大化と在庫効率の向上を図ってまいります。

そして成長3事業の収益拡大にも引き続き注力してまいります。

EC事業は、AI経由での購買行動の拡大を見据え、エージェンティックコマースへの対応を推進し、新たな購買機会の創出を図ることで、収益拡大につなげてまいります。

法人事業は、既存顧客との関係強化に加え、新たな法人事業所の開設を通じて新規顧客の開拓を進め、更なる収益拡大を図ってまいります。住設事業は、助成金に伴う需要の取り込みに向けた販売体制の強化に加え、住まいと暮らしをサポートする新たなサービスを展開し、お客様との継続的な関係構築を図ることで、売上の最大化に取り組んでまいります。

以上のことから、売上高は3,000億円、営業利益は90億円、経常利益は91億円、当期純利益は58億円と増収増益を目指してまいります。

NEWS&TOPICS

BicCamera GROUP くらし応援 コジマ

中期経営計画の進捗

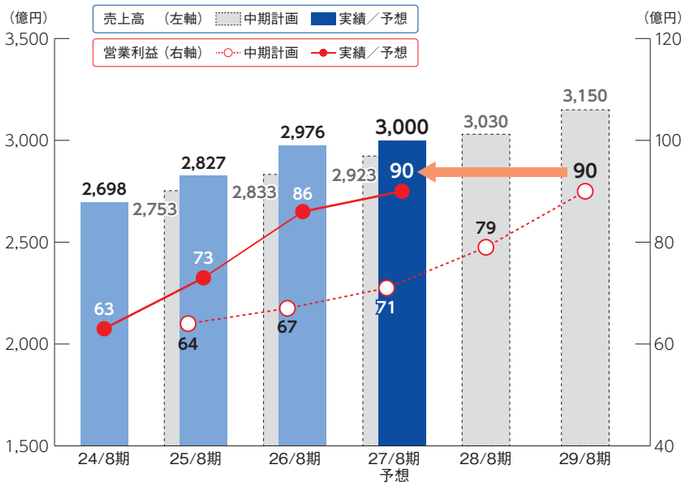
中期経営計画の2年目は

2024年11月に公表いたしました「2025年８月期～2029年８月期　中期経営計画」の2年目となる2026年8月期につきましては、4つの重点戦略の目標達成に向け、経営戦略として掲げている「生産性向上戦略」及び「成長戦略」を推進してきたことから、売上高は2,976億円、営業利益は86億円と計画を上回ることができました。

中期経営計画の3年目に向けて

3年目となる2027年８月期の業績予想につきましては、売上高3,000億円、営業利益90億円を計画しております。なお営業利益につきましては、中期経営計画最終年度（2029年8月期）の目標である90億円としており、2年前倒しでの達成を目指してまいります。

今後も中期経営計画の目標達成に向け、重点戦略の取り組みを更に推進し、企業価値の向上に努めてまいります。



リブランディングを推進

「ブルーロック」とのコラボを展開

TVアニメ「ブルーロック」とコラボを実施し、2026年5月～8月にかけて、限定コラボグッズのプレゼントなどを全国のコジマ店舗やコジマネット(インターネット通販サイト)にて展開いたしました。

引き続き、IPコラボレーション施策を展開するなど、幅広い顧客層の獲得につなげてまりいます。



TOKYO FM 新番組が10月より放送開始！

2026年10月3日（土）よりTOKYO FMにて新番組『奈緒のいつかほんとになるはなし supported by コジマ』（毎週土曜12時00分～12時30分）を放送しております。

本番組は、コジマアンバサダーを務めている俳優の奈緒さんが、リスナーとおしゃべりするような感覚で寄り添う2WAYラジオプログラムとなっております。

毎日の絵日記を綴るような“おしゃべり”で楽しめる優しい時間をお届けします。



番組公式サイトはこちらから

人的資本経営の推進

採用サイトをリニューアル

将来の成長を支える人財の確保のため、このたび採用サイトをリニューアルいたしました。

新しい採用サイトでは、応募者一人ひとりの価値観や志向に応じて、当社でのキャリアや活躍の姿を具体的にイメージできる内容へと刷新しております。

これからも採用活動の強化を通じて、持続的な成長を担う人財の確保に努めてまいります。





採用サイトはこちらから

新規出店

「コジマ×ビックカメラ minanoba川口店」をオープン！

埼玉県川口市に開業しました「minanoba川口」の1・２階に、「コジマ×ビックカメラ minanoba川口店」をオープンいたしました。

１階の売場では、携帯電話やトイズコーナーを同一フロアに展開し、お子様連れのお客様にもゆっくりとご契約・お買い物をお楽しみいただけるようになっております。また2階の売場では、生活家電を中心に体感・体験を重視した提案を行っています。

そのほか、ゲームの中古品を取り扱うリユースコーナーに加え、ガチャガチャやIP商品を展開するコーナーを設けるなど、幅広い層のお客様にお楽しみいただける売場を目指してまいります。

開店日　2026年9月17日（木）　**住所**　埼玉県川口市柳崎1丁目22番4号　minanoba川口1・2階



「コジマ×ビックカメラ イオンモール伊達店」をオープン！

福島県伊達市に開業する「イオンモール伊達」の3階に、「コジマ×ビックカメラ イオンモール伊達店」をオープンいたします。

体験・体感を重視した売場として、生活家電をはじめ、テレビ、スマートフォン、リユース品まで幅広い商品を展開することで、ファミリー層を中心に多くのお客様に親しまれる店舗を目指してまいります。

トイズコーナーや理美容品コーナーでは、体験ゾーンを設けるなど、お客様が商品に触れながらその魅力を実感いただける売場として、お子様から大人まで楽しみながらお買い物いただける空間を提供いたします。

開店日　2026年11月27日（金）　**住所**　福島県伊達市　イオンモール伊達3階



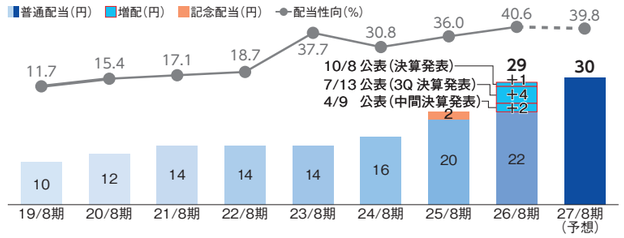
株主還元

配当方針の変更・期末配当の増配

2026年7月に配当方針の変更を公表し、新たな配当方針として、配当性向40％を目指すことといたしました。

2026年8月期の期末配当につきましては、配当方針の変更に伴い、期初予想22円から7円増配し、1株当たり29円とさせていただきました。

また、次期の期末配当につきましては、1株当たり30円を予定しております。



株主優待制度（期末優待）の拡充（2026年8月末基準日より適用）

株主の皆様の日頃のご支援に感謝するとともに、中長期的に当社株式を保有していただける株主様のご支援にお応えするため、2026年7月に株主優待制度（期末優待）の拡充を公表いたしました。



8月末日基準日（※2026年8月末日基準日より適用）

100株以上保有の株主様	1,000円券×　1枚	➡ 1,000円券×　2枚
500株以上保有の株主様	1,000円券×　3枚	➡ 1,000円券×　4枚
1,000株以上保有の株主様	1,000円券×　5枚	➡ 1,000円券×　6枚
3,000株以上保有の株主様	1,000円券×15枚	➡ 1,000円券×16枚
5,000株以上保有の株主様	1,000円券×20枚	➡ 1,000円券×21枚

サステナビリティ経営の推進

CDP2025 最高評価「サプライヤーエンゲージメント・リーダー」初選定

国際的な非営利団体CDPによる2025年サプライヤーエンゲージメント評価において、最高評価である「サプライヤーエンゲージメント・リーダー」に初選定されました。

今後も、環境課題の解決と持続可能な社会の実現に向けて、サプライチェーンの皆様とともに取り組みを進めてまいります。

Supplier Engagement Leader CDP 2025